

結論と判断

手数料の割合だけでなく、 月の支払額で選ぶ。

月120万円の決済があるお店。手数料の値上げと、別の月額プランへの切り替えを比べます。

今回の比較結果 / 円 / 支払総額

月 4,600 円の差

改定後の通常プランと、別の月額プランを比較。

月400注文なら、別の月額プランが安い。

通常プランは改定で月4,800円の負担増。別の月額プランにすると、改定後より4,600円安くなります。ただし現在よりは月200円高いため、比較する時点を分けて判断します。

1注文の決済額

3,000円

商品代と送料の税込合計

月の注文数

400件

全注文同額・1注文1決済

固定手数料

20円

1注文ごとに加算

読み方：まず結論を確認し、次のページで数字の理由、最後のページで対応案と試し方をご覧ください。

すべて説明用の架空条件です。実際の依頼・導入実績・改善実績ではありません。

数字の理由

費用を分けると、理由が見える。

$3,000円 \times 4.0\% + 20円 = 1注文140円$ 。現在の128円より12円高く、400注文で4,800円の負担増です。別の月額プランは1注文116円に月額5,000円を加えます。

費用の内訳	現在	改定後の通常	別の月額
手数料の割合	3.6%	4.0%	3.2%
1注文ごとの固定手数料	20円	20円	20円
1注文の手数料合計	128円	140円	116円
400注文の手数料	51,200円	56,000円	46,400円
月額料金	0円	0円	5,000円
月の支払合計	51,200円	56,000円	51,400円

全注文が3,000円という架空の条件です。固定手数料は全プラン20円。決済額は商品代と受取送料の税込合計、費用は追加の税額が発生しない支払総額として比較しています。

1注文の手数料を1円へ四捨五入してから注文数を掛け、月額料金を足します。決済ごとの金額が違う実案件では、各明細から計算し、請求額と照合します。

比較と次の一手

条件を変えて、選択肢を比べる。

1注文3,000円では、別プランが1件24円安くなります。月額5,000円÷24円＝約208.33件。209件から安くなるため、注文が少ない月も含めて比較します。

比較する条件	結果
月208注文	通常プランが8円安い
月209注文	月額プランが16円安い
月400注文	月額プランが4,600円安い

01 Excelで、数字を変えてみる

ExcelのB15を400件から208件、209件へ変更します。上部に表示される安いプランが切り替わります。B14を変えると、1注文の金額が異なる場合も試せます。

02 判断するときに確認すること

この表は費用の比較で、お店の利益ではありません。最低契約期間、解約料、入金条件、対応する決済方法、移行費用を確かめてから選びます。同じ月120万円でも、1,200円×1,000注文なら通常プランの費用は68,000円になります。

出典：本資料の架空条件と、同封の再計算用Excel。実案件ではお客様の明細・契約条件・料金情報を確認して根拠を記載します。